BREVET DE TECHNICIEN SUPERIEUR
Management Commercial Opérationnel

Une formation de **deux ans** pour devenir **responsable** de tout ou partie d'une **unité commerciale**

ETRE TECHNICIEN EN MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL…

Quelles sont ses activités ?

Le titulaire du BTS Management Commercial Opérationnel a pour perspective de prendre la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale.

Il prend en charge :

- L'animation et la dynamisation de l'offre,
- La gestion opérationnelle de l'unité commerciale,
- Le management de son équipe commerciale.

Cette polyvalence fonctionnelle s'inscrit dans un contexte d'activités commerciales digitalisées visant à mettre en œuvre la politique commerciale du réseau et/ou de l'unité commerciale.

Métiers

Niveau assistant : Adjoint de magasin, assistant de rayon, animateur des ventes, conseiller commercial, marchandiseur, chargé d'accueil, télé-conseiller....

Niveau responsable : Manageur d'unité commerciale, manageur de rayon, directeur de magasin, administrateur des ventes, chef de groupe, superviseur, chef d'agence.

QUALITÉS REQUISES

- Sens des relations humaines
- Sens des responsabilités et esprit d'initiative
- Méthode et rigueur
- Adaptabilité et disponibilité
- Discrétion, diplomatie et amabilité
- Implication personnelle, autonomie

CONDITIONS D'ADMISSION

Les titulaires d'un **baccalauréat STMG** présentent le meilleur profil pour suivre ce cursus, les titulaires d'un **baccalauréat professionnel**, **GA, Commerce, Vente ou ARCU** peuvent également présenter leur candidature.

L'admission se fait sur un **bon dossier scolaire**.

APRÈS LE BTS…

Poursuite d'études

Licence professionnelle
I.U.P. en maîtrise de l'action commerciale
Ecole de commerce et de gestion

BREVET DE TECHNICIEN SUPERIEUR
Management Commercial Opérationnel

FORMATION AU LYCÉE ROTROU

Modules de formation	1ère année	2ème année
Enseignement général		
Culture générale et expression	1h + 1hd*	1h + 1hd*
Langue vivante (Anglais)	1h + 2hd*	1h + 2hd*
Culture économique, juridique et managériale	4h	4h
Enseignement spécifique		
Développement de la relation client et vente conseil	2h + 4hd*	2h + 3hd*
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	3h + 2hd*	3h + 3hd*
Gestion opérationnelle	2h + 2hd*	2h + 2hd*
Management de l'équipe commerciale	2h + 2hd*	2h + 2hd*
Stage en entreprise	14 à 16 semaines	

*hd = heure dédoublée

L'ÉTUDIANT DE BTS MC0 …

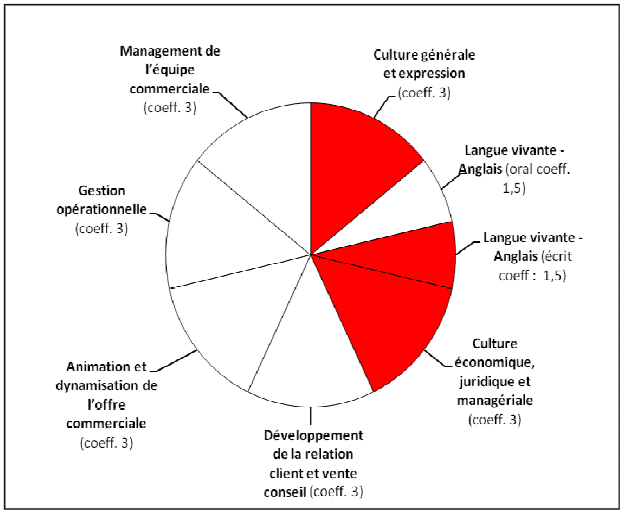
Où peut-il faire son stage ?

Il peut exercer au sein :

- Des entreprises de distribution des secteurs alimentaires ou spécialisés,
- Des unités commerciales d'entreprises de production,
- Des entreprises de commerce électronique,
- Des entreprises de prestation de services,
- Des associations à but lucratif dont l'objet repose sur la distribution de produits et/ou de services,

EXAMEN NATIONAL

Répartition des matières et coefficients



■ Epreuve ponctuelle écrite
□ Epreuve CCF (Contrôle en cours de formation)

Réussite des étudiants du lycée Rotrou

Le taux de réussite de ce BTS au lycée Rotrou est en moyenne de 80%.

Si cette section vous intéresse, n'hésitez pas à prendre contact avec le **lycée Rotrou à Dreux,** qui dispose d'un **internat.**

Venez rencontrer les enseignants et visiter les locaux à l'occasion des **journées portes ouvertes** du lycée !

BREVET DE TECHNICIEN SUPERIEUR
Management Commercial Opérationnel

Une formation de **deux ans** pour devenir **responsable** de tout ou partie d'une **unité commerciale**

ETRE TECHNICIEN EN MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL…

Quelles sont ses activités ?

Le titulaire du BTS Management Commercial Opérationnel a pour perspective de prendre la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale.

Il prend en charge :

- L'animation et la dynamisation de l'offre,
- La gestion opérationnelle de l'unité commerciale,
- Le management de son équipe commerciale.

Cette polyvalence fonctionnelle s'inscrit dans un contexte d'activités commerciales digitalisées visant à mettre en œuvre la politique commerciale du réseau et/ou de l'unité commerciale.

Métiers

Niveau assistant : Adjoint de magasin, assistant de rayon, animateur des ventes, conseiller commercial, marchandiseur, chargé d'accueil, télé-conseiller....

Niveau responsable : Manageur d'unité commerciale, manageur de rayon, directeur de magasin, administrateur des ventes, chef de groupe, superviseur, chef d'agence

QUALITÉS REQUISES

- Sens des relations humaines
- Sens des responsabilités et esprit d'initiative
- Méthode et rigueur
- Adaptabilité et disponibilité
- Discrétion, diplomatie et amabilité
- Implication personnelle, autonomie

CONDITIONS D'ADMISSION

Les titulaires d'un **baccalauréat STMG** présentent le meilleur profil pour suivre ce cursus, les titulaires d'un **baccalauréat professionnel**, **GA, Commerce, Vente ou ARCU** peuvent également présenter leur candidature.

L'admission se fait sur un **bon dossier scolaire**.

APRÈS LE BTS…

Poursuite d'études

Licence professionnelle
I.U.P. en maîtrise de l'action commerciale
Ecole de commerce et de gestion

BREVET DE TECHNICIEN SUPERIEUR
Management Commercial Opérationnel

FORMATION AU LYCÉE ROTROU

Modules de formation	1ère année	2ème année
Enseignement général		
Culture générale et expression	1h + 1hd*	1h + 1hd*
Langue vivante (Anglais)	1h + 2hd*	1h + 2hd*
Culture économique, juridique et managériale	4h	4h
Enseignement spécifique		
Développement de la relation client et vente conseil	2h + 4hd*	2h + 3hd*
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	3h + 2hd*	3h + 3hd*
Gestion opérationnelle	2h + 2hd*	2h + 2hd*
Management de l'équipe commerciale	2h + 2hd*	2h + 2hd*
Stage en entreprise	14 à 16 semaines	

*hd = heure dédoublée

L'ÉTUDIANT DE BTS MC0 …

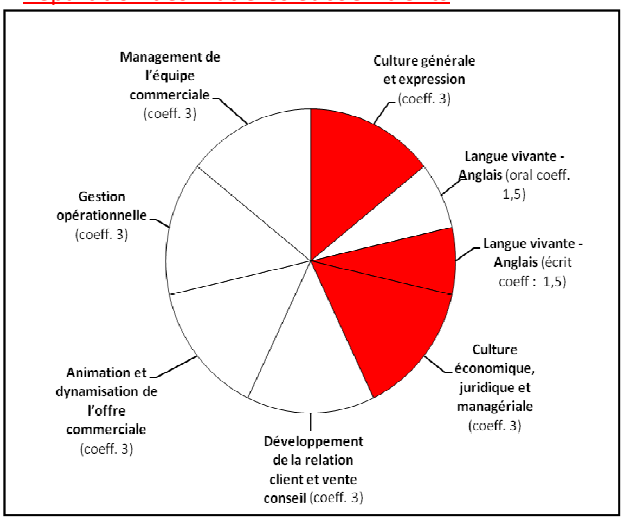
Où peut-il faire son stage ?

Il peut exercer au sein :

- Des entreprises de distribution des secteurs alimentaires ou spécialisés,
- Des unités commerciales d'entreprises de production,
- Des entreprises de commerce électronique,
- Des entreprises de prestation de services,
- Des associations à but lucratif dont l'objet repose sur la distribution de produits et/ou de services,

EXAMEN NATIONAL

Répartition des matières et coefficients



■ Epreuve ponctuelle écrite
□ Epreuve CCF (Contrôle en cours de formation)

Réussite des étudiants du lycée Rotrou

Le taux de réussite de ce BTS au lycée Rotrou est en moyenne de 80%.

Si cette section vous intéresse, n'hésitez pas à prendre contact avec le **lycée Rotrou à Dreux,** qui dispose d'un **internat.**

Venez rencontrer les enseignants et visiter les locaux à l'occasion des **journées portes ouvertes** du lycée !